

---

Chemicar Europe NV, mit Sitz in Belgien, entwickelt und produziert unter dem Markennamen Finixa qualitativ hochwertige, Lackierzubehörprodukte (Verbrauchsmaterialien und Ausrüstung) für den professionellen Karosseriebau mit dem Schwerpunkt Lackierung.

Finixa ist einer der führenden Anbieter im Bereich Non-Paints weltweit. Seit 40 Jahren schreiben wir unsere Erfolgsgeschichte mit innovativen Produkten. Schreiben Sie diese Geschichte mit und bewerben Sie sich!

Wir suchen einen Technischen Verkäufer-/in für den Raum Süddeutschland (PLZ 6,7,8,9) zum nächstmöglichen Eintritt.

### **Ihr Aufgabengebiet**

- Vorführungen und Vorstellungen unserer hochwertigen Produkte vor Ort beim Kunden
- Technische Unterstützung unserer Handelspartner
- Optimierung der Prozessabläufe der Anwender unter Verwendung unserer Produkte
- Teilnahme an Messen, Schulungen und Kundenveranstaltungen
- Betreuung unserer Bestandskunden
- Erweiterung unseres Kundenstamms

### **Sie bringen vorzugweise mit**

- Erfahrung im Verkauf
- Vorzugsweise Erfahrung in der Automobilindustrie (keine Notwendigkeit)
- Technischen Sachverstand
- Einsatzbereitschaft
- Reisebereitschaft
- Ein kommunikatives Wesen und gute Umgangsformen
- EDV Kenntnisse (Outlook, Word, Excel, Office)
- Bereitschaft, sich im Unternehmen technisch ausbilden zu lassen, um bei Kunden Produkte vorführen zu können

### **Wir bieten**

- Leistungsgerechte Bezahlung entsprechend Ihrer Qualifikation sowie Bonuszahlungen
- Einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Hilfsmittel und Geräte zur Organisation Ihrer Tätigkeit
- Entfaltungs- sowie Aufstiegsmöglichkeiten
- Technische und kaufmännische Weiterbildung

### **Bewerbung**

Ihre schriftliche Bewerbung mit aktuellem Foto und Motivationsschreiben in Englisch richten Sie bitte an: Frau Kuan Tsar, [HR@chemicar.eu](mailto:HR@chemicar.eu)